



## ADRESSES



### IL QUITTE LA ROBE POUR LE BRACELET

Alors qu'il s'engage dans une brillante carrière d'avocat d'affaires, Antoine Rausis rêve d'une autre vie. Sa passion des montres, le taraude. « *Je voyageais beaucoup pour mon métier et dès que j'avais une minute, je partais à la chasse aux montres anciennes* ». En 2001, il abandonne la robe, pour ouvrir Le Collection'Heure, la première boutique de modèles anciens de Belgique. Sacré pari ! Et le succès est là. En 2012, il installe son magasin dans un immeuble de plusieurs étages. « *J'ai désormais plus de 150 m<sup>2</sup> de show room, dans une ambiance à la Mad Men* ». Sur place, Rolex occupe la plus haute marche, suivi de Jaeger-LeCoultre et de Cartier. Antoine Rausis planche, sur l'ouverture de nouvelles boutiques à Genève, Hong-Kong, Miami... « *Pour accompagner nos clients autour du monde* ».

### Le Collection'Heure

**CRÉATION**  
2011

**RESPONSABLE**  
Antoine Rausis

#### ADRESSES

- Avenue Louise 96 (2012)  
+ Atelier indépendant
- Luxembourg Grand Rue (2014)
- Knockke-le-Zoute (début 2015)

#### TARIFS

De 1 000 à 100 000 €

#### SITE

[www.collection-heure.be](http://www.collection-heure.be)

# Montres de collection LA PASSION DU MOUVEMENT

**LA MONTRE ANCIENNE FASCINE LES ACHETEURS, MAIS AUSSI LES REVENDEURS. AINSI, ILS SONT NOMBREUX À AVOIR TOUT QUITTÉ, VILLE OU BELLE SITUATION, POUR VIVRE LEUR PASSION.**

### Romain Réa

**CRÉATION**  
1995

**RESPONSABLE**  
Romain Réa

#### ADRESSE

- 26, rue du Bac à Paris (1997)

#### TARIFS

De 1 000 à 80 000 €

#### SITE

[www.romainrea.com](http://www.romainrea.com)



### MONTRE À BORD DE L'AVION !

Une fois de plus, c'est la passion qui a dirigé ce parcours. « *J'avais fait des études d'aéronautique. Je me suis retrouvé personnel navigant dans l'Armée de l'air* ». Carrière de rêve ? Pas pour Romain Réa qui en pince pour les montres. « *Depuis mes 18 ans, je collectionne les chronographes de poignet, explique ce spécialiste. À la fin des années 90, j'ai décidé de faire de cette passion, ma profession* ». Cela tombait bien, le marché de la montre ancienne décollait justement à ce moment-là. Romain Réa en profite. Il ouvre sa boutique rive gauche, « *la clientèle est bien élevée et aisée. Elle apprécie Rolex, mais aussi Patek Philippe, Breguet ou Vacheron Constantin* ». Il se place aujourd'hui, comme l'expert en montres de la place de Paris.





### OBJECTIF : NUMÉRO 1 MONDIAL

« Les sites d'annonces d'objets de luxe sur Internet, sont légions. La différence c'est que Collector Square détient tous les produits qui sont proposés. Ils passent entre nos mains et sont photographiés par nos soins. Nous garantissons leur authenticité, leur état, et enfin nous déterminons nous-mêmes leur prix grâce à notre cote LuxPrice-index qui recense les résultats des ventes aux enchères ». Une chose est sûre, ce nouvel acteur né en 2013, est ambitieux. « Nous voulons devenir le leader mondial sur le secteur des objets de luxe de seconde main » commente Loïc Bocher.

## Collector Square

**CRÉATION**  
2013

**RESPONSABLE**  
Loïc Bocher

### ADRESSE

• 70, rue Bonaparte, 75006 Paris

### TARIFS

À partir de 1 000 €

### SITE

[www.collectorsquare.com](http://www.collectorsquare.com)

## MMC

**CRÉATION**  
1996

**RESPONSABLE**  
Eric Hamdi

### ADRESSE

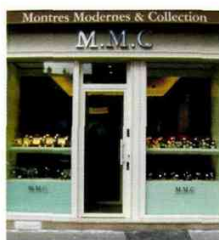
• 9, rue Marbeuf 75008 Paris

### TARIFS

De 2 500 à 100 000 €

### SITE

[www.montresmodernes.com](http://www.montresmodernes.com)



### LE PRÉCURSEUR

« J'ai débuté ma carrière dans l'immobilier. À la fin des années 80, plus rien ne se vendait ». Eric Hamdi abandonne donc le secteur pour se consacrer à sa passion des montres anciennes. « J'étais persuadé que les modèles d'alors seraient collectionnés par la suite et qu'il y avait un marché à prendre ». Il commence ce négoce en 1994, dans une boutique voisine de Drouot. « Je me suis vite rendu compte que je ne touchais que les marchands professionnels ». Du coup, il « émigre » rue Marbeuf, près des Champs-Élysées. « J'ai la chance d'être placé juste à côté d'un excellent bureau de change qui draine une grosse clientèle étrangère ».



### FAITES COMME CHEZ LUI

La boutique rue Madame, ressemble au bel appartement de 250 m<sup>2</sup>, d'un collectionneur. Tout au fond, on débouche sur un atelier de restauration visible des clients, où s'affaire le maître de séance et ses quatre horlogers. « La plupart de nos concurrents ne font que revendre des montres d'occasions révisées. Nous restaurons pour notre part, des montres de collection des années 20 jusqu'à nos jours. La difficulté de notre travail, rappelle le spécialiste, consiste à définir la juste mesure entre bon fonctionnement de la mécanique et élégance de l'aspect extérieur ». Pour Antoine de Macédo l'actualité récente, c'est l'ouverture d'une boutique consacrée aux fleurs et aux montres pour dame.

## Antoine de Macedo

**CRÉATION**  
1990

**RESPONSABLE**  
Antoine de Macedo

### ADRESSES

- 28, rue Madame, 75006 Paris (montres de collection)
- 46, rue Madame, 75006 Paris (fleurs & montres pour dames)
- 201, boulevard Saint-Germain, 75007 Paris (montres neuves)

### TARIFS

À partir de 2 000 euros €

### SITE

[www.adm-horloger.com](http://www.adm-horloger.com)







## Maier Vintage

**CRÉATION**  
1998

**RESPONSABLE**  
Jean-Louis Maier

**ADRESSE**  
6, rue Simon Maupin, Lyon  
(Montres d'occasion)

**TARIFS**  
De 800 à 40 000 €

**SITE**  
[www.maierivintage.fr](http://www.maierivintage.fr)



### L'OCCASION D'UN COMPLÉMENT

Le groupe Maier est lancé en 1998. Aujourd'hui, il compte deux boutiques de montres neuves à Lyon. « Ces boutiques reprennent les garde-temps récents de nos acheteurs de modèles neufs, raconte Hervé Martial, responsable du magasin. Il aurait été dommage de ne pas exploiter cette intéressante source d'approvisionnement ». C'est donc tout logiquement que l'entreprise se lance dans le négoce de la montre d'occasion avec l'ouverture de Maier Vintage en 2010, au centre ville de Lyon. « Cela permet de proposer à la clientèle à budget réduit, des occasions récentes, moins onéreuses », explique le commerçant. Sur place, Rolex domine avec Jaeger-LeCoultre et Omega.



### SUR LE SITE INTERNET MAIS AUSSI EN BOUTIQUES

Crésus est devenu en 20 ans un poids-lourd de la montre vintage. La marque règne sur 6 points de vente dont un à Luxembourg et trois à Lyon. Le groupe surfe sur l'idée que les gens qui n'ont pas les moyens de se payer une montre neuve, peuvent en acheter une d'occasion. Mais Crésus est avant tout, le premier acteur sur Internet de la montre de seconde main et depuis peu sur tablette et smartphone. « Aujourd'hui, si notre plate-forme Web fait figure de référence en matière de montres d'occasion, nous restons très attachés aux boutiques, ajoute le président. À terme, nous aimerions disposer d'une dizaine de points de vente supplémentaires ».

## Crésus

**CRÉATION**  
1993

**RESPONSABLE**  
[Christian Odin](#)

- ADRESSES**
- rue Emile Zola à Lyon
  - 29, rue Gasparin à Lyon et 20-27, rue Gasparin
  - 9, rue Chevalier de Saint-Georges, 75008 Paris
  - 13, rue des Etats-Unis, 06 400 Cannes
  - 1, Place des Trois Ormeaux 13100 Aix
  - 10 rue de la Boucherie, Luxembourg

**TARIFS**  
De 1 000 à 50 000 €

**SITE**  
[www.cresus.com](http://www.cresus.com)

## Le Passionneur

**CRÉATION**  
2003

**RESPONSABLES**  
Audrey et Jean Garcia

**ADRESSE**  
• Cours Mirabeau à Aix-en-Provence

**PRIX**  
de 1 000 à 30 000 €

**SITE**  
[www.lepassionneur.com](http://www.lepassionneur.com)



### TOUT QUITTER POUR LES MONTRES

Le couple Audrey et Jean Garcia décide de quitter Paris en 2002. « Nous sommes partis à Aix-en-Provence. Je voulais ouvrir une boutique de montres anciennes dans une ville attractive sans grande concurrence », se rappelle Jean Garcia. Le délice ? « J'étais jusque-là dans le textile. Ma femme me dit : "ce que tu connais le mieux, ce sont les montres". Il faut dire que j'ai commencé ma collection de montre à l'âge de onze ans. J'en ai eu jusqu'à 600 ! », se souvient le gérant. Aujourd'hui, le couple est à la tête d'une boutique, d'un atelier de réparation et d'un magasin d'accessoires. « Je voulais un magasin tout en un, mais la flambée de l'immobilier m'en a empêché. Du coup, je me suis rabattu sur plusieurs sites ».





## TRANSMETTRE UNE PASSION

Collectionneur de montres depuis 40 ans, Davide Halevim a longtemps attendu avant d'ouvrir ses propres boutiques, en Sardaigne, à Paris et bientôt à Londres. C'est pour apprendre un métier à sa femme et à ses filles qu'il a choisi de le faire. « Certains parents, au lieu d'apprendre à leurs enfants à pêcher, leur donnent le poisson, moi je prépare leur avenir en formant leur œil aux objets exceptionnels. Pour protéger son argent il ne faut l'investir que dans les montres chefs d'œuvre. C'est un placement et un plaisir de les porter au quotidien ! Je n'ai donc que des pièces exceptionnelles. Pour devenir un homme respecté et connu il ne faut vendre que des chefs d'œuvre ».

## HD Rare and Unique

**CRÉATION**  
2009

**RESPONSABLE**  
Davide Halevim

### ADRESSES

- 71, rue du Fbg Saint Honoré, 75008 Paris
- 3 boutiques à Porto Cervo et bientôt une à Londres

**TARIFS**  
de 10 000 à 750 000 €

**SITE**  
[www.hdunique.com](http://www.hdunique.com)

## Aron'Son

**CRÉATION**  
1996

**RESPONSABLE**  
Jean-François Aron

### ADRESSES

- 46, rue de Miromesnil, 75008 Paris
- 84, rue Eugène Colas, 14800 Deauville
- 27, Place Clémenceau, 64200 Biarritz
- 27, rue du Faubourg Montmartre, 75009 Paris

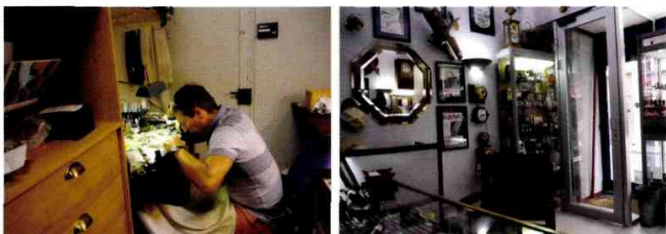
**TARIFS**  
de 500 à 5 000 €

**SITE**  
[www.garde-temps-horlogerie.fr](http://www.garde-temps-horlogerie.fr)



## DU DIAMANT AU CADRAN

« À l'origine, je suis diamantaire et marchand de perles. Au milieu des années 90, la Chine a débarqué et a mis le secteur à sac. Nous étions sinistrés ». Jean-François Aron décide alors de se lancer dans la montre ancienne en ouvrant une boutique rue de Miromesnil, à Paris. « J'étais collectionneur et passionné. On n'entre pas sur ce marché par hasard », explique le dirigeant. En 2010, sonne l'heure du développement. « Je choisis les lieux où je me sens bien. L'idée sous-jacente était de faire tourner la marchandise ». Il opte alors, pour Deauville où il se rend depuis l'enfance et Biarritz qu'il adore. « Et si l'économie française se portait mieux, j'aurais deux ou trois boutiques en plus, soupire le dirigeant. Ce ne sont pas les opportunités qui manquent ».



## L'HORLOGERIE : UNE HISTOIRE DE FAMILLE

« J'ai ouvert la boutique en 1995 pour avoir pignon sur rue, explique celui que tout le monde appelle Charly. Avant cela, je participais à des bourses, des manifestations spécialisées. Ma clientèle me demandait un lieu où me retrouver ». Sur place à la boutique, le quartz n'a pas voix au chapitre. « Il n'y a rien à faire sur une montre de ce type », les Tuysuz, le frère de Charly a rejoint l'atelier, réparent en revanche très consciencieusement les montres anciennes. « Nous sommes capables de restaurer intégralement une montre de collection. Mais attention, il faut que la pièce en vaille la peine car l'attente est longue, en moyenne huit mois et les opérations onéreuses ».

## Charly la passion des montres

**CRÉATION**  
1995

**RESPONSABLE**  
Charly Tuysuz

### ADRESSE

- 10, rue Godot-de-Mauroy, 75009 Paris

**TARIFS**  
À partir de 800 €

**SITE**  
[www.montresexpert.com](http://www.montresexpert.com)

